

## Telavox poursuit son expansion rapide et acquiert ALLOcloud, le fournisseur de solutions cloud actif en Belgique et en France

*La société suédoise UCaaS Telavox poursuit son expansion européenne avec une deuxième acquisition cette année, après avoir acheté l'espagnol Numintec en mars 2021. Elle a maintenant acquis ALLOcloud, un fournisseur de solutions avancées de communication et de collaboration dans le Cloud actif en Belgique et en France - débloquant encore deux nouveaux marchés en forte croissance pour le groupe.*

### Pourquoi Telavox et ALLOcloud ?

Les deux sociétés s'accordent parfaitement. Il existe des similitudes frappantes entre ALLOcloud et l'acteur européen Telavox et leurs atouts majeurs sont totalement complémentaires. Elles partagent également une vision commune : offrir aux entreprises, aux fournisseurs de services et aux opérateurs le meilleur produit UCaaS et CCaaS.

ALLOcloud est une jeune organisation qui place la technologie au cœur de sa stratégie et qui est dotée d'un solide talent technique, comme le montre sa plateforme développée en interne. Leurs valeurs - facile, économique et efficace - s'alignent à merveille sur celles de Telavox : simple, amusant et pertinent.

### Ce que disent les PDG

"La première chose qui m'a frappé lorsque j'ai rencontré les collaborateurs d'ALLOcloud, c'est leur fantastique culture d'entreprise : ouverte, inclusive et orientée vers les individus et les clients. Cela nous a inspiré à développer plusieurs fonctionnalités innovantes dans notre propre IPBX dans le cloud que nous souhaitons offrir à tous les partenaires et clients de Telavox. ALLOcloud occupe une position forte sur le marché belge et c'est sur cette base que nous espérons nous appuyer pour y accélérer d'autant plus la croissance avec l'aide de la plateforme Telavox", déclare Viktor Karlsson, fondateur et PDG de Telavox.

"Les pays nordiques sont l'une des régions les plus avancées en matière d'adoption des communications unifiées en tant que service (UCaaS), et Telavox y est le leader incontesté. ALLOcloud offre avec succès des services de téléphonie et de collaboration dans le cloud depuis 2012 en Belgique et aussi récemment en France, en misant sur un atout technologique qui est l'intégration de logiciels", déclare Jacques Gripekoven, CEO d'ALLOcloud.

Jacques Gripekoven poursuit :

"La fusion avec Telavox est une opportunité incroyable pour nos partenaires et leurs clients d'élargir leur offre avec l'une des plateformes de communication les plus avancées au monde. Nous sommes ravis de participer au co-développement du marché européen des UCaaS grâce à cette puissante alliance !"

Q Advisors, une des principales banques d'investissement dans le secteur TMT (Technologie, Média et Télécom), a agi en tant que conseiller financier exclusif d'ALLOcloud dans le cadre de cette transaction.

### Deux marchés prometteurs

La Belgique et la France sont des marchés encore peu matures en Europe pour les technologies UCaaS.

Le marché français est six fois plus grand que celui de la Belgique et devrait adopter un schéma de croissance assez similaire. Telavox estime donc que ces marchés présentent un vrai potentiel de forte

croissance. Avec les accomplissements impressionnants d'ALLOcloud en Belgique serviront de base solide pour développer de nouveaux marchés.

Cette acquisition offrira également une opportunité attrayante de continuer à améliorer la position sur le marché français, qui est actuellement à un stade de démarrage. Telavox se rapproche ainsi un peu plus de son objectif de devenir un leader européen.

### **ALLOcloud en bref**

ALLOcloud est un fournisseur de solutions avancées de communication et de collaboration dans le cloud en Belgique et en France. Son siège social est situé en périphérie de Bruxelles, en Belgique, avec des bureaux de vente en France et un service de développement de logiciels et de support technique en Tunisie. Une technologie Cloud développée en interne permet d'offrir des solutions UCaaS et SIP-trunking intuitives et riches en fonctionnalités.

Le logiciel ALLOcloud est spécialement conçu pour le marché des petites et moyennes entreprises (PME) - le segment de marché le plus important en Belgique et en France - et se caractérise par une configuration, une installation et un support simples. L'entreprise dispose d'une large couverture en Belgique et en France grâce à plus de 300 partenaires, chacun actifs sur leur région. Parmi eux, on retrouve des revendeurs, des partenaires de marque blanche et des grossistes, sans oublier des ventes directes ciblées.

### **Telavox en bref**

Telavox est un fournisseur nordique d'UCaaS dont l'objectif est de permettre une communication et une collaboration efficaces et agréables sur le lieu de travail. Fondée en 2003 et ayant son siège à Malmö, en Suède, Telavox emploie actuellement plus de 280 personnes. La plateforme Telavox compte plus de 229 000 sièges d'entreprise.